

Compras cooperadas: empresas se unindo estrategicamente

Imagine se fosse possível se as empresas entrassem em um acordo e, a fim de negociar descontos com seus fornecedores, comprassem em grandes volumes de único fornecedor? Essa é a dinâmica que estamos promovendo com o uso do recurso que chamamos de 'Compras Cooperadas'.

São acordos entre duas ou mais empresas que utilizam seus volumes de compras para conseguir melhores descontos com os fornecedores. Quando um fornecedor permitir compra cooperada as empresas devem analisar a viabilidade estratégica de unir, ou não, forças com seus concorrentes para atingir um grande volume de compra e, conseqüentemente, um desconto melhor com o fornecedor.

É uma dinâmica bastante envolvente que estimula as equipes a colaborarem entre si em busca de um objetivo em comum: redução de custos.

Como configurar

- Acesse o sistema com seu e-mail e senha;
- Entre no jogo que deseja realizar a configuração;
- Selecione o período que deseja realizar a dinâmica. Aqui nossa sugestão é fazer somente depois do período #4 ou #5 e em apenas um ou dois períodos.
- Abrir o menu 'Config. do Período';
- Abrir o painel 'Fornecedores';
- Selecionar a aba 'Descontos';
- Marcar na coluna 'Cooperação', as faixas de desconto que deseja permitir a dinâmica. Você pode editar as faixas ou adicionar mais.

Veja o vídeo demonstrando:

Como funciona para as equipes

As empresas, ao optarem por cooperar, devem fornecer no formulário de compra de insumos um código. Este código deve ser compartilhado entre as demais empresas que também optaram por cooperar. O simulador irá utilizar o código para identificar o grupo de compras e somar o volume total adquirido.

As empresas podem definir qualquer código, por exemplo: 'abcd', '1234', 'DESC' e etc. O importante é que as empresas compartilhem exatamente o mesmo código.

Notícia

Você pode adicionar uma notícia no portal também sobre a novidade (veja como adicionar ou editar notícias). Segue um texto que fizemos em uma das aplicações dessa dinâmica em um curso *in-company*:

MAIS SETORES EMBARCAM NA ONDA DE CENTROS DE LOGÍSTICA COMPARTILHADOS

Propulsionados por novas tecnologias de logística e processamento de cargas uma nova tendencia está se espalhando entre pequenas e médias empresas, o centro de compras compartilhado. A novidade consiste na criação de um centro de logística unificado que permite as empresas negociar conjuntamente com fornecedores a fim de obter melhores descontos.

O grande benefício do centro de logística é que as empresas poderão formar grupos de compras para poder adquirir, junto ao fornecedor de insumos, descontos por volume. Isso quer dizer, por exemplo, que se o fornecedor oferece descontos nas compras acima de 80.000 un de Truck as empresas poderão dividir esse volume entre elas para atingir essa quantidade. Com efeito, é uma ótima oportunidade para redução de custos!

Confira na aba 'Insumos e Imobilizados' deste Portal as novas condições. Aquelas que dão mais de 10% de desconto permitem compra cooperada.

